

Informatiememorandum (IM)

Investeer in de toekomst van vermogensgroei,
een nieuw tijdperk begint

Investment sheet

Statutaire naam:
Hoefnagels & Partners B.V.

Website:
www.systems2follow.com

Investeerderspagina:
www.systems2follow.com/investeerders

Contactpersoon:
Simeon Hoefnagels (Directeur)

STAK:
Stichting Administratie KH&P

Financieringsvorm:
Uitgifte van certificaten op stemrechtloze cumulatief preferente aandelen

Doelbedrag investeringsronde:
€1.490.000

Aangeboden percentage:
30% van de aandelen in Hoefnagels & Partners B.V.

Start inschrijving:
15 september 2025

Einde inschrijvingsperiode:
31 augustus 2026

Minimum instapbedrag:
€1.000



Disclaimer & Vertouwelijkheid

Dit vertrouwelijke Informatie Memorandum ("IM") is opgesteld en uitgegeven door Hoefnagels & Partners B.V., gevestigd in Nederland, in het kader van een potentiële investeringstransactie via uitgifte van certificaten van aandelen van Hoefnagels & Partners B.V. (hierna "de Vennootschap" genoemd).

Deze IM is uitsluitend bedoeld voor gebruik door de ontvanger met als doel de beoordeling van de investering en mag onder geen beding worden verspreid, verveelvoudigd of openbaar gemaakt aan derden, behoudens voorafgaande schriftelijke toestemming van de Vennootschap. Informatie in dit IM mag enkel worden gedeeld met juridisch of financieel adviseurs van de ontvanger die gebonden zijn aan dezelfde vertrouwelijkheidsvoorwaarden.

Hoewel de informatie met uiterste zorg is samengesteld en deels is gebaseerd op toekomstverwachtingen, garanderen noch de Vennootschap noch haar aandeelhouders of bestuurders de volledigheid, juistheid of actualiteit ervan. Deze IM vormt geen aanbod, uitnodiging of verplichting tot het aangaan van een overeenkomst en vormt geen garantie op rendement of waardegroei.

De ontvanger aanvaardt dat enkel een definitieve schriftelijke overeenkomst bindende afspraken bevat tussen partijen. Er kunnen geen rechten worden ontleend aan dit document. De Vennootschap behoudt zich het recht voor om op elk moment zonder opgave van reden en zonder enige aansprakelijkheid jegens de ontvanger, de investeringsronde aan te passen, op te schorten of te beëindigen.

Potentiële investeerders wordt uitdrukkelijk aangeraden om onafhankelijk juridisch en financieel advies in te winnen alvorens een investeringsbeslissing te nemen.



Laat je geld werken als een professional,
zonder dat jij er zelf één hoeft te worden.

Slechts 15 procent van de Europese huishoudens belegt. In Noord-Amerika is dat 55 procent.
Wantrouwen, complexiteit en tijdgebrek houden veel mensen tegen.

Systems2follow is een Nederlands fintechplatform dat particuliere én zakelijke beleggers helpt succesvol te beleggen door hen in staat te stellen geverifieerde topbeleggers te volgen via onze eigen TradeConnector-software.

Door ons softwareplatform te combineren met geavanceerde handelsstrategieën van succesvolle geverifieerde traders, bieden wij een slimmere manier van beleggen.

Onze missie is om iedere belegger in Europa een eerlijke kans te geven op stabiele rendementen, zodat iedereen succesvol kan beleggen.

*“Wij zijn **Systems2follow**, gebouwd op een familietraditie van vier decennia vol marktinnovatie en vertrouwen.”*

Ons verhaal

Van Ruuds baanbrekende faxanalyses in de jaren tachtig tot de lancering van Europa's eerste onafhankelijke copy-tradingdienst in 2014:

Al decennialang staan we voor transparantie en bewezen resultaten. Vandaag zetten we die lijn voort onder Simeons technologiegedreven leiderschap en met onze volledig vernieuwde TradeConnector-software. Zo brengen we institutionele strategieën binnen handbereik van particuliere beleggers én white-label partners in heel Europa.



Waarom nu?

2014

De start van de TradersWinkel

Na de bankencrisis van 2014 richtte Ruud Hoefnagels TradersWinkel op, Europa's eerste onafhankelijke copy-tradingdienst. Het begon met het versturen van handelsignalen via fax en e-mail naar de eerste abonnees.

2017

Rebranding en basis voor het platform

Het merk groeide uit tot Systems2follow en introduceerde een nieuw platform waar gebruikers gecontroleerde handelaren konden volgen. Zonder loze beloften te doen, bouwde het bedrijf aan vertrouwen door transparantie en een sterke focus op prestaties.

2023

Wissel van de wacht en strategische software-overname

Simeon trad fulltime toe tot het bedrijf en leidde de overname van de TradeConnector-software. Door deze technologie in eigen beheer te brengen, kreeg Systems2follow volledige controle over een cloud-native infrastructuur met lage latency. Dit legde de basis voor snellere productontwikkeling, betere schaalbaarheid en structureel hogere marges.

2026

Volledig herbouwd platform, klaar voor Europese uitrol

Onder het nieuwe merk **Systems2follow** rondde het team achttien maanden softwareontwikkeling af, werden meerdere softwareklanten aangesloten en nieuwe handelsstrategieën geïmplementeerd. Nu zijn we klaar om een nieuwe manier van beleggen in Europa te introduceren.

PROBLEEM

Miljoenen Europeanen willen beleggen.

Maar ze doen het niet.

15% vs 55%

Europese huishoudens beleggen tegenover 55% in Noord-Amerika.

- Wantrouwen *"Ik begrijp het niet."*
- Complexiteit *"Ik weet niet waar te beginnen."*
- Tijdgebrek *"Ik heb hier geen tijd voor."*

OPLOSSING

Laat je geld werken
als een professional.

Zonder dat jij er zelf één hoeft te worden.

- 01 Geselecteerde strategieën van echte, gecontroleerde handelaren
- 02 One click integratie met jouw eigen MEXEM account
- 03 Volledig geautomatiseerd jij stelt de limieten in, de engine doet de rest
- 04 Flexibele abonnementen Verschillende looptijden, en aanpassingen mogelijk.

Copy-tradingplatform voor particulieren (B2C)

1 Goedgekeurde professionele trades

Alleen echte experts met on-chain geverifieerde prestaties zijn actief op ons platform.

2 One-click integratie

Directe API-koppeling met je eigen IBKR/MEXEM-account.

3 Flexibele abonnementen

Probeer maandelijks, of kies voor halfjaarlijkse of jaarlijkse abonnementen. Alles automatisch verlengd.

4 Automatisch beheer & risico's

Stel zelf je limieten in, onze software doet de rest.

White-label SaaS TradeConnector (B2B SaaS)

1 Volledig white-label & modulair dashboard

Partners lanceren hun eigen "strategy shop" met instelbare P&L, risicomatstaven, handelsgeschiedenis en signaalalerts.

2 API-first architectuur

Naadloze IBKR-integraties plus RESTful endpoints voor elke broker.

3 Schaalbaar prijsmodel

€10 per gebruiker per maand (volume kortingen tot €6) met enterprise-niveaus.

4 End-to-end onboarding & support

Compliance-implementatie, 24/7 technische SLA en dedicated accountmanagement.

Total Addressable Market (TAM)

~202 miljoen
huishoudens in de EU

37.000 miljard
aan financiële activa bij
huishoudens

Slechts 10–15%
belegt momenteel → dus enorm
groeipotentieel

Serviceable Available Market (SAM)

~64 miljoen
huishoudens in NL, BE, FR, DE, ES,
IT

~9.6 miljoen
ideale profielen (30–55 jaar,
financieel draagkrachtig)

3.1 miljoen
financieel sterke huishoudens
alleen al in NL/BE

Serviceable Obtainable Market (SOM)

Doelen voor 2030:

10.000 B2C-abonnees
€5 miljoen ARR-potentieel

23.500 SaaS-gebruikers
€1,8 miljoen ARR-potentieel

Belangrijkste drijfveren

Generatiewissel

Millennials en Gen Z zijn steeds meer geïnteresseerd in financiële onafhankelijkheid en digitale vermogensoplossingen.

Spaarverzadiging

Huishoudens die op onderrendabel spaargeld zitten, zoeken betere alternatieven.

Pensioenonzekerheid

De noodzaak om zelfstandig pensioenvermogen op te bouwen neemt toe.

Toegang door technologie

Investeren doormiddel van het gebruik van software is tegenwoordig steeds toegankelijker en daar profiteert Systems2follow van.

Normalisering van crypto

Jongeren stimuleren de acceptatie van nieuwe vermogenscategorieën.

Marktpotentieel



Retail (B2C)

NL & BE: meer dan 3,1 miljoen financieel geschikte huishoudens

Breder EU: meer dan 9,6 miljoen ideale profielen (30-55 jaar, hoge intentie en hoog spaargeld)

SaaS (B2B)

Influencers, adviseurs en opleiders zoeken goedkope white-label tradingtools.

Target: 23,500 SaaS-gebruikers tegen 2030 → €1,8 miljoen ARR

Bottom Line

Systems2follow bevindt zich precies op het snijvlak van vertrouwen, automatisering en toegankelijkheid. Zo trekken we de volgende generatie Europese beleggers aan en versterken we de infrastructuur die dit mogelijk maakt.

Concurrentielandschap & directe concurrenten

Bedrijf	Model	Eigen Tech	B2B SaaS	Gecontroleerde Traders	Broker Onafhankelijk
Systems2follow	Subscription + SaaS	✓ Ja (TradeConnector)	✓	✓	✓
eToro	Social investing	✓	✗	✗ (open marketplace)	✗ (eigen broker)
NAGA	Copy trading app	✓	✗	✗ (user-generated)	✗
Collective2	Strategy marketplace	✓	Beperkt en prijzig	✗ (user-uploaded)	✓
Zignaly	Crypto copy trading	✗	✓	✗	✗

Waarom wij anders zijn

TradeConnector Engine (100% eigendom):
Enige platform in deze markt met eigen broker-gekoppelde trading infrastructuur.

White-label SaaS:

Concurrenten bieden geen plug-and-play strategie shops voor B2B resellers.

Echte traders, echte resultaten:

Al onze systemen worden beheerd door professionele traders met bewezen historische performance.

Broker onafhankelijk:

In tegenstelling tot eToro/NAGA hoeft de klant niet over te stappen naar een specifieke broker.

Dubbel verdienmodel:

Zowel abonnementen als softwarelicenties, zeer schaalbaar.

Dubbel inkomstenmodel

B2C + **B2B**
Abonnementen + SaaS-licenties



578

Actieve
abonnementen

6

Betalende B2B SaaS-
klanten + 8 actieve
pilots

€798

Gemiddelde
abonnementsprijs per jaar

€1.400

Per SaaS-klant

80%+

Retentie
(gem. >2 jaar)

~5%

Lead-naar-abonnement
conversie

€20K+

Maandelijke
terugkerende omzet

€250K

Omzet 2025

63%

Brutowinstmarge

Wat Q1 2026 heeft opgeleverd

Een sterk fundament voor verdere Europese groei.



KPI's 2026 conform *financiële prognose.*

Halfjaarlijkse mijlpalen. Eén jaarlijks resultaat.

KPI	H1 2026	H2 2026	JAAR 2026 (EIND)
Omzet	€ 219K	€ 362K	€ 581K
Maandelijkse omzet (gem.)	€ 36,5K	€ 60,3K	€ 48,4K
Actieve abonnementen	900 – 950	1.150 – 1.250	1.200+
Belegd vermogen (AUM)	€ 10 – 10,5M	€ 12 – 13M	€ 13M+
Churn (per halfjaar)	< 10%	< 10%	< 20%

Het halve jaar is geen tussenstop. Het is het bewijspunt voor de tweede helft.

Elke klant verdient zichzelf *meervoudig terug.*

De groei is niet duur. De unit economics werken.

ABONNEMENTEN PER
KLANT

1,84

*Klanten breiden uit binnen het
platform.*

L T V P E R K L A N T

€2.200

Customer long-term value

ANNUAL
CHURN

15%

*Daalt jaar over jaar van 20% naar
15%.*

Een klant die blijft, neemt meer producten af. Een klant die uitbreidt, blijft langer. Het effect compoundt.

Kosten/baten model. *Basisscenario.*

Voor de analytische lezer. Alle cijfers in euro, tenzij anders aangegeven.

KPI	2026	2027	2028	2029	2030
Marketinguitgaven	€99.962	€201.144	€288.237	€302.649	€317.782
Cost per Lead (CPL)	€16	€15	€14	€14	€13
Totaal leads	7.857	17.237	26.977	30.994	35.678
Conversie naar klant	5%	5%	6%	6%	7%
Nieuwe klanten	416	968	1.606	1.956	2.387
Abonnementen per klant	1,73	1,74	1,79	1,82	1,84
Annual churn	19%	18%	17%	16%	15%
Actieve abonnementen (EOP)	948	2.357	4.590	7.114	10.080
Omzet	€581K	€1,46M	€2,98M	€4,78M	€6,87M
Nettowinst	-€346K	-€103K	€610K	€1,43M	€2,69M
Dividend uitgekeerd	€75K	€75K	€183K	€430K	€808K
Vast personeel (FTE / Pay)	6 / €345K	8 / €484K	8 / €523K	11 / €746K	12 / €842K

EV

€15M

RETURN

4,1x

ROI / JR

30%

LTV

€2.200

Doelstelling 2030

€7m

Omzet

10k

Abonnementen

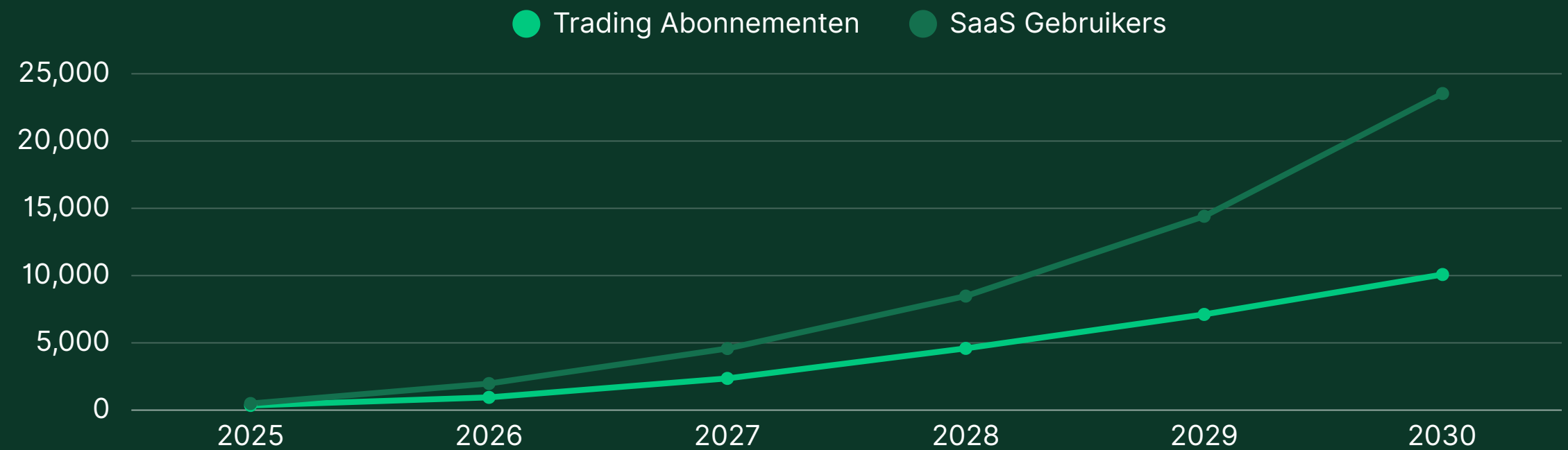
24k

SaaS gebruikers

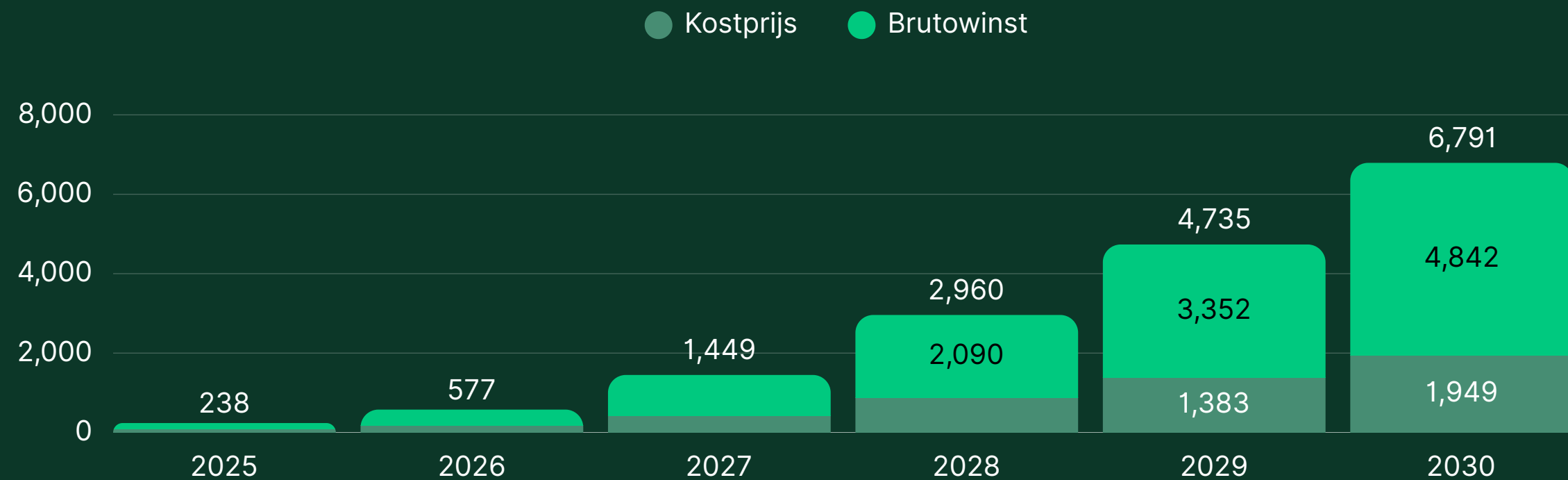
71%

Brutomarge

Aantal abonnementen & gebruikers, prognose 2025–2030



Omzet in €k, prognose 2025–2030



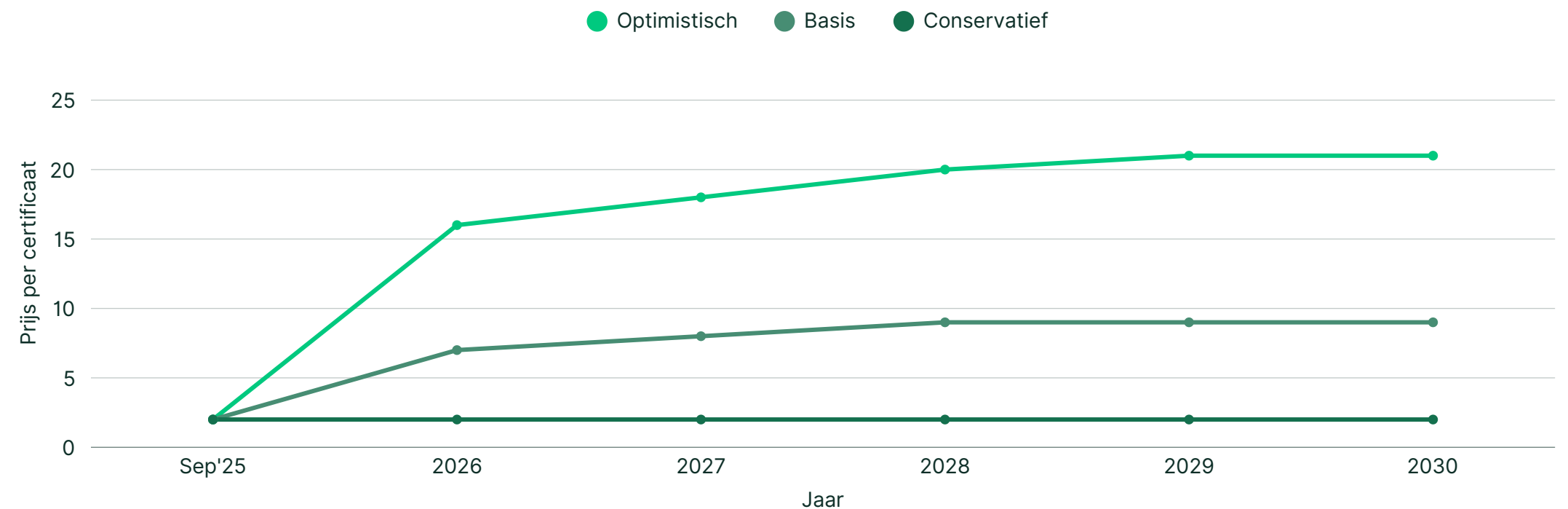
Certificaatprijs & Omzetprognose

De prijs per certificaat start op €2 en zal volgens onze financiële prognoses de komende jaren stijgen. Deze waarde­stijging is gebaseerd op de investeringen die wij doen in het platform, waaronder de ontwikkeling van de tradingapplicatie en het redesign van onze softwareomgeving.

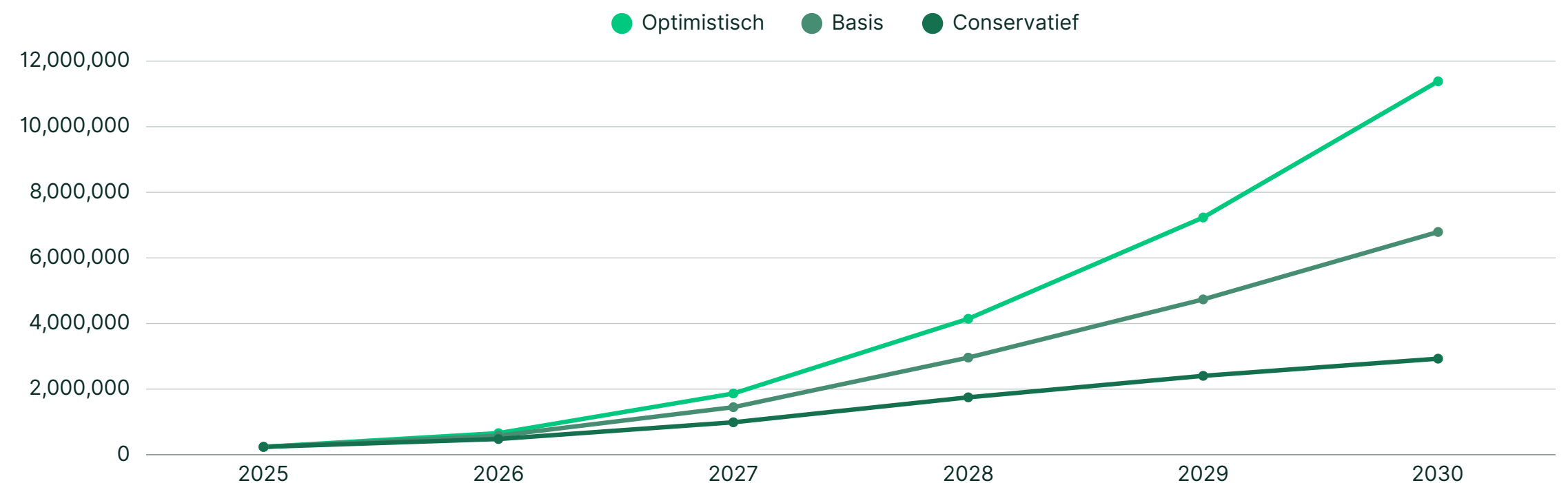
Daarnaast wordt een aanzienlijk deel van de investeringsronde besteed aan marketing, wat moet resulteren in een sterke groei van het aantal klanten en gebruikers.

We presenteren drie scenario's: optimistisch, basis en conservatief. In de grafieken hiernaast zie je wat het verwachte effect is van elk scenario op zowel de certificaatprijs als de omzetgroei.

Certificaatprijs, €, 2025-2030



Omzetprognose, €, 2025-2030



Strategische Groei-aanpak

Groefactoren

EU-uitbreiding

Gerichte acquisitie in NL, BE, FR, DE, ES, IT via resellers en lokale broker-partnerschappen

AI Sales Funnels

Slimme automatisering van leadgeneratie via LinkedIn, Meta en influencer-samenwerkingen

Cross-Market Upselling

EU-shop eigenaren systemen laten doorverkopen over landsgrenzen heen

Lancering Crypto systemen

Segment met hoge vraag voor groei & jongere doelgroepen



Managementteam

Generaties aan ervaring in finance, brokerage, sales en marketing. De perfecte mix om een modern beleggingsplatform te bouwen.



Ruud Hoefnagels
Founder & Advisor



Simeon Hoefnagels
Directeur



Mickeal van Melis
Sales & Marketing
Manager



Gianna Kaya
Customer Relationship
Manager

Tradingteam

Meer dan 200 jaar gecombineerde ervaring op de beurs

Ruud van Megen
Trader

Henry van Ginkel
Trader

Bram Voermans
Trader

Menco Sweep
Trader

Martinus van Dolder
Trader

TradeConnector Team

Bouwt en beheert onze trading software

Development Engineer

Product Owner

Waar gaan we *naartoe.*

N u 2 0 2 6

Lancering &
expansie

Net new subscriptions
+600

Omzet
€581,525

2 0 2 7

Lancering &
expansie

Net new subscriptions
+1,408

Omzet
€1,458,056

2 0 2 8

Productver-
breiding

Net new subscriptions
+2,232

Omzet
€2,982,042

2 0 2 9

Schaalfase

Net new subscriptions
+2,524

Omzet
€4,778,998

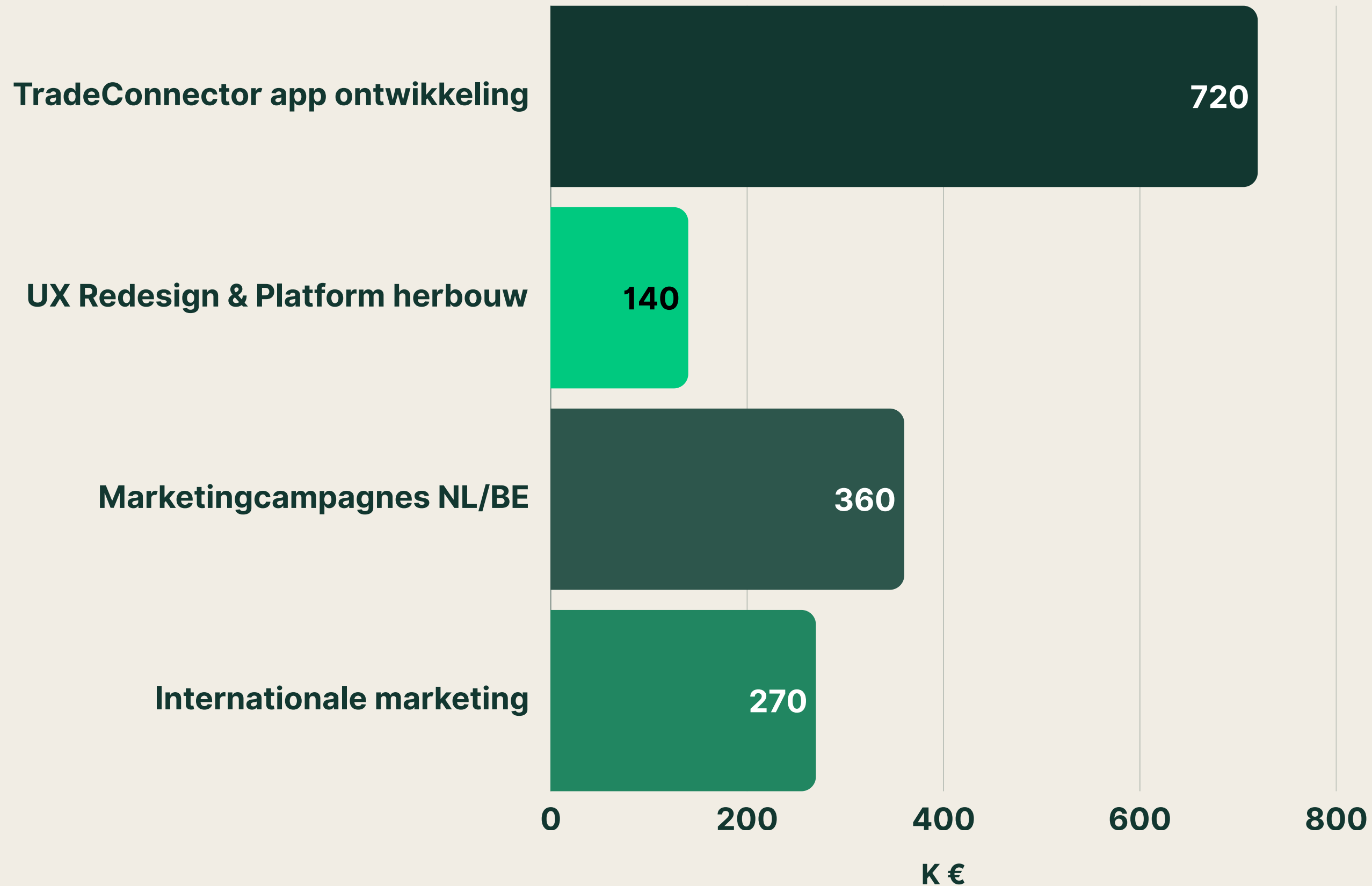
2 0 3 0

Exit /
Liquiditeitsfase

Net new subscriptions
+2,965

Omzet
€6,873,217

Gebruik van middelen (€1,49 mln verdeling)



Toelichting

Het opgehaalde kapitaal wordt ingezet om het platform schaalbaar te maken. De grootste investering gaat naar de ontwikkeling van de TradeConnector-app, met een doorlooptijd en onderhoudsfase van vijf jaar. Vanaf dat moment moet de omzet voldoende zijn om dit onderhoud zelf te dragen.

Daarnaast ondergaat het platform (website en software) een redesign en herbouw, gericht op betere conversie en gebruikerservaring.

Marketingcampagnes in Nederland, België en internationaal moeten zorgen voor groei in gebruikers en abonnementen.

Met deze inzet verwachten we Systems2follow uit te bouwen tot een leidend platform in Europa op het gebied van Copy Trading.

Doel exit-mogelijkheden

Optie 1

Eigen investorportaal na 3 jaar waar investeerders hun certificaten aan andere investeerders kunnen aanbieden. Hiermee ontstaat een exit mogelijkheid na 3 jaar.

Optie 2

Beursgang op NX Change (liquiditeit voor investeerders, verkoop van aandelen)

Optie 3

Strategische overname (bijv. door Interactive Brokers)

Waarom investeren?

Grote **onaangeboorde markt** van zelfbeleggende EU-investeerders

Bewezen product-market fit & terugkerende omzet

Klaar om op te schalen door heel Europa

Echte waarde via technologie, vertrouwen en prestaties

Vroege investeerders **verwerven aandelen** in snelgroeiende SaaS FinTech

5% rendement op ingelegd kapitaal in 2026 & 2027, daarna verwacht dividend door winst



Wij halen kapitaal op om onze groei in Europa te versnellen.

Doel: 10.000+
abonnees bereiken

De white-label trading
infrastructuurmarkt in de EU domineren

Software omzet tot
boven €1,8 mln

Investment *structuur*.

Equity gebaseerde certificaten in Systems2follow B.V.

ALGEMEEN

min. €1.000

- 5% dividend 2026 & 2027 (uitbetaald september 2027)
- Jaarlijkse aandeelhoudersvergadering
- Vroege toegang tot TradeConnector app

GOLD

€50.000+

Alles uit Algemeen, plus:

- 5% bonus certificaten op de investering
- Jaarlijks strategie diner met traders en management
- Gebruik handelssystemen tot €50.000 zonder extra kosten

PLATINUM

€100.000+

Alles uit Gold, plus:

- 10% bonus certificaten op de investering
- Persoonlijk vermogensadvies, exclusieve sessies
- Gebruik handelssystemen tot €100.000 zonder extra kosten

Klaar om in onze
volgende fase te
investeren?

Neem contact met ons op



www.systems2follow.com



investeerders@systems2follow.com



+31 (0)20 2613266

